

“ NOS COLLABORATEURS RECHERCHENT UN NOUVEAU COLLÈGUE ”

CONSEILLER(E) COMMERCIAL(E)

Plus de 200 personnes sont mobilisées - au sein du Groupe OXIM - autour de projets forts qui nous assurent une croissance spectaculaire depuis plusieurs années. Nous recherchons avant tout des passionnés qui n'ont pas peur de tout essayer, des personnes créatives, rigoureuses, aux personnalités colorées, capables de s'adapter en toute circonstance, avec une réelle curiosité, une envie de créer et d'innover collectivement !

Pour notre filiale, **MAISONS KERBEA**, leader en Région Centre de la construction de maisons individuelles, nous recherchons UN(E) CONSEILLER(E) COMMERCIAL(E) pour renforcer l'équipe commerciale & développer nos ventes.

Vos challenges

DEVELOPPER LE CHIFFRE D'AFFAIRES

Capter l'attention de nos prospects dès le 1^{er} RDV pour s'assurer d'une présence forte sur le terrain. Promouvoir l'entreprise, son image et ses valeurs fortes. Promouvoir tous les services internes mis à disposition du client.

ÊTRE PROCHE DES CLIENTS

Recueillir et synthétiser les informations « clés » pour qualifier le client : savoir l'écouter, découvrir son cadre de vie, ses besoins et anticiper ses attentes tout en respectant son budget. Conseiller et accompagner le client dans les différentes étapes du projet.

SAVOIR FAIRE LA DIFFÉRENCE

Élaborer des propositions commerciales adaptées, innovantes et différenciantes en respectant les attentes du client et en intégrant judicieusement les prestations mises à leur disposition. Pré-chiffrer et pré-dessiner les projets grâce à un logiciel « métier » avant de collaborer avec le Bureau d'Études. Rédiger les contrats de ventes et les notices descriptives.

NEGOCIER & PERSUADER

Valoriser et défendre vos propositions commerciales auprès des clients.

VOTRE PROFIL

- Issu(e) du milieu commercial
- **2 ans d'expérience** minimum à une fonction commerciale
- **Compétences** en outils bureautiques (Word, Excel, CRM, ...).

VOS ATOUTS

- Vous êtes créatif(-ve) et plein(e) de ressources pour savoir faire face aux aléas
- Vous avez une force de persuasion et une aisance relationnelle
- Vous avez un bon état d'esprit et aimez travailler en équipe
- Vous êtes honnête et doté(e) d'une éthique professionnelle
- Vous aimez le client et vous faites ce qu'il faut pour le satisfaire

VOUS ALLEZ AIMER

- **Contribuer à la croissance** spectaculaire d'une entreprise audacieuse
- **Faire partie d'une équipe conquérante** et impliquée
- **Évoluer dans un environnement dynamique** et stimulant

GROUPE OXIM

- **7 entités spécialisées** dans la construction de maisons individuelles, la promotion immobilière, l'aménagement foncier, la transaction, la location, la gestion locative, le syndic de copro, l'agencement, le mobilier & la décoration.
- **200 collaborateurs passionnés**, aux valeurs communes : rigueur, bienveillance, largeur d'esprit, audace, excellence client.
- **65 Millions d'euros de chiffres d'affaires.**

MAISONS KERBÉA

95%
de satisfaction clients

Prêt(e) à rejoindre l'équipe ?

POSTULEZ & REJOIGNEZ-NOUS !
recrutement@groupe-oxim.com